

Interviewer Gregor Probs - Technologisch adviseur

Versie: 09/2025

“De digitale meter is een essentieel instrument om de modernisering van ons elektriciteitsnetwerk, maar ook van onze elektrische installaties te verzekeren.”



Julien VANDEBURIE Verantwoordelijke – Toekomstige energie en netwerken, Technische en Operationele Directie bij Resa distributienetbeheerder in en om Luik

Momenteel wordt geschat dat de distributienetbeheerders (DNB's) fors zullen moeten investeren in de elektriciteitsnetwerken om tegemoet te komen aan de nieuwe toepassingen in verband met de energietransitie. Bij Resa staan deze investeringen in een bijkomende versnelling, van bijna een miljard euro tegen 2050, zoals de verhoging van de capaciteit van de transformatoren in de cabines, het gebruik van dikkere kabels, enz. Bovendien vereist de realisatie van deze investeringen dat andere belemmeringen worden weggenomen, zoals vergunningsaanvragen, aanvragen voor toestemming om wegen open te breken, de levering van materiaal, de beschikbaarheid van arbeidskrachten, studietermijnen, enz. In deze context wil Resa ook op korte termijn oplossingen bieden.

Digitale meters spelen een cruciale rol in het moderniseringsproces van ons netwerk, omdat ze de klant en de DNB in staat stellen rechtstreeks met elkaar te communiceren en tegelijkertijd een efficiënte en gepersonaliseerde monitoring te garanderen. Dankzij de gegevens per kwartier (verbruik, injectie, afname, indexen, spanning, stroom, enz.) kunnen klanten niet alleen hun elektrische installatie thuis, op kantoor, enz. beter beheren, maar kunnen de DNB's ook de werking van het elektriciteitsnet beter begrijpen en zo sneller anticiperen op en reageren op problemen met onderspanning en/of vooral overspanning. Bovendien kunnen zo de investeringen voor de versterking van het netwerk beter worden geprioriteerd en gericht.

We praten hierover met **Julien Vandeburie**, Verantwoordelijke – Toekomstige energie en netwerken, Technische en Operationele Directie bij Resa, wiens team zich bezighoudt met de ontwikkeling van een echte langetermijnstrategie (> 5 jaar) voor Resa.

Hoe ver staat het met de uitrol van de digitale meter bij uw laagspanningsklanten (LS)?

Julien Vandeburie: "Vandaag de dag bedraagt het dekkingspercentage van de digitale meter bij onze LS-klanten meer dan 20%, we naderen de 100.000 digitale meters. Gezien de wettelijke verplichting om tegen 2030 in Wallonië een digitale meter te installeren, is het onze doelstelling om tegen 2030 een dekkingsgraad van 100% te bereiken (naar schatting in totaal 450.000 digitale meters). We schatten echter dat we vanaf een dekkingsgraad van 80% een vrijwel optimaal beheer van ons elektriciteitsdistributienet kunnen garanderen en zo een betere dienstverlening aan al onze abonnees kunnen verzekeren.

Waarom speelt de digitale meter een essentiële rol in het moderniseringsproces van het elektriciteitsdistributienet? En welke voordelen levert dat op? Voor wie?

Julien Vandeburie: "Dankzij de ingebouwde communicatietechnologie van de digitale meter, die elk kwartier gegevens doorgeeft, ontstaat er een win-winsituatie voor vier partijen (klanten, installateurs, leveranciers en DNB's):

- Voor onze LS-klanten:
 - Hen informeren en bijstaan bij het beheer van hun elektrische installaties via het [MyResa-platform](#): Zo hebben ze toegang tot hun gegevens per kwartier en kunnen ze hun verbruiks-, productie-, injectie- en afnamegeschiedenis bekijken, ... om hun elektrische installaties (PV, laadpaal, thermische opslagunit en/of boilers, warmtepompen, ... enz.) te optimaliseren en/of beter te programmeren via bijvoorbeeld een energimanagementsysteem (HMS of EMS).
 - Live berichten ontvangen in geval van werkzaamheden, interventies, enz.
 - Hun elektrische flexibiliteit kunnen benutten.
- Voor installateurs (en klanten):
 - De kwartierwaarden kunnen ook nuttig zijn (mits voorafgaande toestemming van de klanten) om hun verschillende interventies (installaties, herstellingen, uitbreidingen, optimalisaties, enz.) beter te ontwerpen, te dimensioneren en dus te budgetteren.
 - Opmerking: bij Resa werken we aan de implementatie van toegang tot klantgegevens voor derden, afhankelijk van de door de klant verleende toestemming ("TPAD – Third Party Access Data").
- Voor leveranciers/aggregatoren (en klanten):
 - Om "dynamische" tarieven aan te bieden, maar ook flexibele oplossingen die het best zijn afgestemd op het profiel van elke klant.
- Voor Resa (DNB):
 - een steeds nauwkeuriger beeld te krijgen van de werking van ons distributienetwerk in bijna realtime. Hierdoor kunnen we ook beter anticiperen, voorkomen en vooral sneller reageren op kleine problemen, zoals tekenen van overspanning en/of onderspanning, waar we momenteel mee te maken hebben.
 - Om de investeringen in de modernisering van het netwerk beter te richten en te prioriteren en zo te anticiperen op en oplossingen te vinden voor problemen met de beschikbaarheid van stroom en/of overspanning en/of onderspanning.
 - Op afstand handelingen uitvoeren, zoals het verhogen van de door een gebruiker aangevraagde contractuele afnamecapaciteit.

Dus in zekere zin maken digitale meters het mogelijk om kortetermijnoplossingen te ontwikkelen en zo uw reactievermogen te verbeteren in geval van problemen, zoals tekenen van elektrische overspanning?

Julien Vandeburie: "Ja, absoluut. In het geval van uitval van omvormers bij prosumenten heeft Resa bijvoorbeeld een 'nieuw klantraject' opgezet met behulp van de functionaliteiten van SIRIUS, een uiterst efficiënte monitoringtool. Dit systeem wordt gevoed door digitale meters en stelt ons in staat om een nauwkeurige diagnose te stellen en tegelijkertijd innovatieve en effectieve corrigerende maatregelen te nemen. In dit kader hebben we ook [een interactieve kaart](#) ontwikkeld, waarmee we de huidige werking van het netwerk kunnen weergeven tot op wijk- of zelfs straatniveau en de oorzaken van het verlies aan fotonvoltaïsche productie nauwkeurig kunnen identificeren. Hiervoor hebben we enkele controleaanbevelingen gepubliceerd voor installateurs en laagspanningsklanten (LS).

De eerste stap in dit klantraject is het melden van de storing. Hiervoor volstaat het om het [onlineformulier](#) in te vullen. Zodra het incident is gemeld, wordt binnen twee weken een afspraak gemaakt voor de plaatsing van een digitale meter, indien deze nog niet is geplaatst. Dankzij de gegevens van de digitale meters kan Resa deze gevallen identificeren en het betreffende gebied analyseren met behulp van zijn SIRIUS-tool. Op basis daarvan zal Resa een passende oplossing bieden (balanceren, afstelling van de transformator, aanpassing van de structuur van het elektriciteitsnet, versterking, enz.).

Volgens onze prognoses zal dit fenomeen zich zeker versterken in België en Wallonië als er geen preventieve maatregelen worden genomen. De stopzetting van de compensatie in 2024 heeft namelijk veel huishoudens ertoe aangezet om vóór 31 december 2023 zonnepanelen te installeren. Alleen al bij Resa vertegenwoordigt dit 50 % extra installaties, waardoor het totale aantal prosumenten op meer dan 85.000 komt. Deze concentratie van meer dan 25.000 installaties in één jaar, zonder spreiding in de tijd, zal de verzadiging die in bepaalde wijken al duidelijk aanwezig is, nog versterken, met name in wijken die zich aan het einde van de lijn bevinden (op meer dan 300-400 meter van de dichtstbijzijnde cabine) op dagen met veel zon.

Tot slot, hoe kunnen installateurs concreet bijdragen aan de modernisering van uw elektriciteitsnet en zo een rol spelen in onze energietransitie?

Julien Vandeburie: "Installateurs spelen een centrale rol in onze energietransitie. Zij kunnen hun klanten namelijk adviseren en begeleiden bij het vinden van de technische oplossingen die het beste aansluiten bij hun behoeften, bijvoorbeeld door:

- 1) Hun klanten helpen om:
 - a. Hun verbruiksgewoonten aan te passen en beter te beheren (zelfvoorziening, energiezuinigheid, enz.) en zo hun verbruik over de tijd te spreiden via EMS, domotica, enz.
 - b. Informatie geven over de voordelen van het gebruik van een digitale meter. Bijvoorbeeld: dit draagt niet alleen bij tot een beter begrip en beheer van ons netwerk, maar ook van de eigen elektrische installaties thuis.
 - c. Elke in- of uitdienststelling van EV-laadpalen, PV-installaties, enz. die op ons netwerk zijn aangesloten, te melden.
- 2) Hun installaties (PV, laadpalen, warmtepompen, enz.) niet overdimensioneren.
- 3) Door deel te nemen aan de validatie en ontwikkeling van de verschillende tools die voor Resa zijn geïmplementeerd: [een interactieve kaart](#), [simulator voor thuisladen](#), enz.

De informatie in dit artikel is accuraat op moment van publicatie en is gebaseerd op de wetgeving en stand van de technologie op dat moment.
